

### Descripción de la empresa

Handary S.A. es una empresa líder en el sector biotecnológico alimentario. Elabora y comercializa conservantes naturales para la industria alimentaria en todo el mundo. Su objetivo es minimizar el deterioro de los alimentos de forma natural. La sede central se encuentra en Bruselas y las instalaciones de producción en Fleurus, una ciudad al sur de Bélgica.

### Descripción del puesto

Buscamos a una persona comprometida, entusiasta y con orientación comercial para incorporarse a nuestro departamento de ventas en Bruselas, Bélgica. Entre las principales funciones de estas prácticas, se encuentran las siguientes:

- Las primeras semanas deberá aprender todo lo relativo a los productos, el sector y los clientes.
- Participar en reuniones junto con el equipo de ventas.
- Potencial asistencia a ferias comerciales internacionales.
- Preparar documentos administrativos necesarios para la exportación tales como facturas, listas de empaque y otros certificados.
- Dar seguimiento a diversos proyectos con clientes existentes.
- Búsqueda de nuevos clientes y apertura de nuevos mercados.
- Se ofrece una remuneración de 750 euros al mes.

### Requisitos

- Excelentes habilidades de comunicación en inglés. Otros idiomas serán valorados.
- Excelente conocimiento de Microsoft Office, especialmente Excel.
- Se requiere una licenciatura en marketing, comercio, administración de empresas o similar.
- Se requiere licencia de conducir.
- Se valorará positivamente la posibilidad de incorporarse a la empresa